СОВРЕМЕННАЯ ГУМАНИТАРНАЯ БИЗНЕС АКАДЕМИЯ



***Россия, Самарская область, г.Тольятти 445040, Бульвар Туполева, 17а, офис 306,***

***Тел.+7 8482 317375, Т/ф +7 8482 361714, www.academ063.ru***

Негосударственное образовательное учреждение среднего профессионального образования «Современная Гуманитарная Бизнес Академия (с углубленным изучением иностранных языков)»лицензия серия 63Л01 №0000062 от 17 августа 2012 года, выдана Министерством образования и науки Самарской области бессрочно, с 2001 г. успешно работает на рынке образовательных услуг. Мы предлагаем широкий перечень учебных программ дополнительного образования для руководителей и персонала компаний.

В августе 2013 года мы выиграли тендер на проведение курса обучения по программе профессионального дополнительного образования «Внешнеэкономическая деятельность предприятия».

Курс «Внешнеэкономическая деятельность предприятия» рассчитан на предпринимателей малого и среднего бизнеса, имеющих опыт внешнеэкономической деятельности и планирующих выход на зарубежный рынок. Программа финансируется Министерством экономического развития Самарской области. *Для предпринимателей обучение полностью проводится на бесплатной основе*.

Общий объем курса составляет 73 академических часа. Срок обучения 2 месяца при интенсивности занятий 2-3 раза в неделю по 3 академических часа. Занятия ведут высококвалифицированные специалисты, действующие сотрудники ведущих ВУЗов города, доктора и кандидаты наук. **По итогам прохождения курсов выдается с**видетельство Академии.

Начало занятий – 13 марта 2014 г. Прием заявок осуществляется до 10 марта 2014 года.

Просим Вас оказать содействие по распространению данной информации среди субъектов среднего и малого бизнеса Тольятти (ИП, ООО).

Приложение на 3х л.

Генеральный директор Буробина Т.В.

Исполнитель: Алексеева У.С.

Тел. + 7 8482 317375, +7 8482 361-714

Приложение № 1

**Описание курса обучения**

**по программе дополнительного образования**

**«Внешнеэкономическая деятельность предприятия»**

**Данный курс рассчитан на представителей малого и среднего бизнеса (ИП, ООО),**

**планирующих выход на зарубежный рынок.**

**Проект поддерживается и финансируется**

**Министерством экономического развития Самарской области!**

**Обучение бесплатное!**

**Программа обучения включает следующие разделы:**

* **Формирование экспортной стратегии и оценка экспортного потенциала организаций**
* **Структура и содержание внешнеторговых контрактов и особенности их оформления по разным группам товаров**
* **Стратегии и методы ценообразования в практике ВЭД российских организаций**
* **Государственные методы регулирования ВЭД в РФ**
* **Психологические основы организации деловых коммуникаций**
* **ВТО**
* **Таможенный союз**
* **Таможенные операции в РФ**
* **Международный системный контракт (профессионально-ориентированный курс английского языка)**

**Продолжительность обучения**: 2 месяца

**Общее количество часов за курс:** 73 академических часа (с учётом лекций, семинаров и итоговой аттестации) с **интенсивностью занятий** 8 ак.часов в неделю

**Занятия ведут высококвалифицированные специалисты, действующие сотрудники ведущих ВУЗов города, доктора и кандидаты наук**

**Количество человек в группе:** от 10 до 30 человек

**По итогам прохождения курсов выдается:** Свидетельство Академии о прохождении курса

**Начало занятий 13 марта 2014 г.**

**Запись по телефону в Тольятти:** **317-375, 361-714**

**Координаторы программы:**

**Рожкова Екатерина Александровна 8-9022-978-114**

**Алексеева Ульяна Сергеевна 47-25-30**

**Для участия в программе необходимо подать заявку до 10 марта!**

Приложение № 2

**АНКЕТА ЗАЯВИТЕЛЯ**

|  |  |
| --- | --- |
| **Ф.И.О.** |  |
| **Дата рождения** |  |
| **Адрес проживания** |  |
| **Контактный телефон** |  |
| **E-mail** |  |
| **Наименование программы** |  |
| **Наименование организации, организационно правовая форма** |  |
| **ИНН/ИННИП** |  |
| **ОГРН/ОГРНИП** |  |
| **Адрес регистрации** |  |
| **Желаете ли Вы в дальнейшем получать информацию о наших курсах, программах и проводимых мероприятиях (да/нет)** |  |

**Заполненную анкету просим Вас выслать приложением к письму на любой из указанных электронных адресов:** [**info@academ063.ru**](mailto:info@academ063.ru) **или** [**admin2@academ063.ru**](mailto:admin2@academ063.ru)

Приложение № 3

**Программа курса повышения квалификации**

**«Внешнеэкономическая деятельность предприятия»**

**Раздел 1. Формирование экспортной стратегии и оценка экспортного потенциала организаций**

- Проблемы интеграции России в мировое хозяйство. Современное состояние внешнеторговой сферы страны

- Участники ВЭД в России

- Внешнеэкономические функции в составе экспортно-ориентированных предприятий

- Формирование стратегии выхода фирмы на международный рынок

- Сегментирование рынка и выбор целевых сегментов. Маркетинговые стратегии на каждом этапе жизненного цикла товара

- Позиционирование торговой марки. Разработка и управление интегрированными маркетинговыми коммуникациями

- Организация работы ВТФ в составе производителей-экспортеров

**Раздел 2.**  **Структура и содержание внешнеторговых контрактов и особенности их оформления по разным группам товаров**

**Раздел 3. Стратегии и методы ценообразования в практике ВЭД российских организаций**

**Раздел 4. Государственные методы регулирования ВЭД в РФ**

- Виды и формы ВЭД. Нормативно-правовое регулирование ВЭД

- Правовые аспекты деятельности юр.лиц на территории РФ: Отчетность юр.лиц. информация, подлежащая обязательному раскрытию; Особенности и разногласия основных организационно-правовых форм юр.лиц

- Экономические методы регламентирования ВТД в практике зарубежных стран

- Таможенно-тарифное регулирование ВЭД в России (Таможенные процедуры, применяемые в ВЭД. Таможенные платежи (сборы, тарифы). Товарная номенклатура ВЭД).

- Базисные условия поставки товаров

- Методы нетарифных ограничений (Квотирование. Лицензирование. Виды лицензий. Оформление лицензий и др.)

- Система экспортного и импортного контроля

- Налоговое регламентирование ВЭД (НДС, акцизы)

- Валютное регулирование (Валютный контроль экспортно-импортных операций. Репатриация валютной выручки. Паспорт сделки). Меры по возвращению денежных средств. Международный Арбитраж.

**Раздел 5. Психологические основы организации деловых коммуникаций**

- Психологические причины возникновения неэффективной коммуникации

- Универсальная технология ведения эффективного диалога. Приемы убеждения в деловом общении, переговорах

- Деловое общение в критических ситуациях, Критика, отношение к критике

- Технология результативной презентации Вашего продукта

**Раздел 6. ВТО**

- Цель создания ВТО, страны участницы

- Основные методы регулирования в рамках ВТО

- Преимущества и недостатки от вступления в ВТО

**Раздел 7. Таможенный союз**

- Особенности правового регулирования ВЭД в Таможенном Союзе.

- Нормативная правовая база.

**Раздел 8. Таможенные операции в РФ**

- Субъекты таможенных правоотношений

- Таможенные операции, предшествующие подаче таможенной декларации

- Таможенные операции, связанные с помещением товаров под таможенную процедуру

- Основные принципы и формы проведения таможенного контроля

- Ключевые направления совершенствования процесса осуществления таможенных операций

**Раздел 9. Международный системный контракт (профессионально-ориентированный курс английского языка)**

**Длительность**: 73,0 (семьдесят три) академических часа.